

---

**Carrière**  
**Hafed BEN ARAB**  
**Consultant**  
**&**  
**NeuroLeadership Coach**  
Membre de la Fédération Internationale de Coach



**INFORMATION PERSONNELLES**

<b>Date de naissance</b>	<a href="#">24 mars 1956</a>	
<b>Nationalité</b>	<a href="#">Franco-tunisienne</a>	
<b>Adresse postale en France</b>	<a href="#">2 chemin vert, 78770 Thoiry</a>	<a href="#">+33 6 31 60 14 26</a>
<b>E-MAIL</b>	<a href="mailto:hbteam.tn@gmail.com">hbteam.tn@gmail.com</a>	<a href="mailto:Hbadvisor2018@gmail.com">Hbadvisor2018@gmail.com</a>

---

## EDUCATION

<b>Diplôme</b>	<b>Ingénieur</b>
<b>Domaine</b>	<b>Génie Civil</b>
<b>École / Université</b>	<b>ESTP (Paris)</b>
<b>Année</b>	<b>1983</b>

<b>Diplôme</b>	<b>Maîtrise</b>
<b>Domaine</b>	<b>Mathématique &amp; Mécanique des milieux continus</b>
<b>École / Université</b>	<b>Paris VI &amp; VII</b>
<b>Année</b>	<b>1980</b>

<b>Diplôme</b>	<b>Licence</b>
<b>Domaine</b>	<b>Mathématique</b>
<b>École / Université</b>	<b>Paris VII</b>
<b>Année</b>	<b>1979</b>

---

## LANGUES

	<b>Parlé</b>	<b>Lu</b>	<b>Écrit</b>
<b>Anglais</b>	<b>Courant</b>	<b>Courant</b>	<b>Courant</b>
<b>Français</b>	<b>Courant</b>	<b>Courant</b>	<b>Courant</b>
<b>Arabe</b>	<b>Courant</b>	<b>Courant</b>	<b>Courant</b>

## NeuroLeadership Coach & Consultant

<b>Date</b>	21 septembre 2018 à ce jour
<b>Position</b>	Consultant et Coach
<b>Missions en Côte d'Ivoire</b>	<p>Eurovia Agence de Montesson (France) : Assistance pour l'élaboration de Business Plan, Formation et coaching des Chefs de secteurs et Conducteurs de travaux (janvier à décembre 2022)</p> <p>CHIALI SERVICES CÔTE D'IVO : Assistance en gestion de projets immobiliers (2019)</p> <p>LAFARGE HOLCIM (CI, CAMEROUN) : cours de formation aux applications ciment ; Coaching (2018 – 2019)</p> <p>CIMAF (CÔTE D'IVOIRE, GHANA, BURKINA FASO, GUINEE CONAKRY, MALI) : Conseil et Assistance en organisation Commerciale et Marketing ; Coaching ; élaboration d'un programme de fidélisation (mission qui continue depuis 2018)</p> <p>CISLO (CI) : Coaching et Assistance technique et Managériale (2018)</p> <p>APCCI : conférence au SIA 2018 / Béton Routier</p>

## PARCOURS PROFESSIONNEL CHEZ HANISA GROUP

<b>Date</b>	16 février 2018 au 20 septembre 2018
<b>Position</b>	Conseiller du Président de HANISA GROUP
<b>Lieu</b>	Abidjan (Côte d'Ivoire)

## PARCOURS PROFESSIONNEL CHEZ LAFARGEHOLCIM (anciennement HOLCIM)

<b>Date</b>	1 <sup>er</sup> janvier 2016 au 15 février 2018
<b>Position</b>	Directeur Marketing & Business Développement
<b>Date</b>	1 <sup>er</sup> septembre 2016 à mars 2017
<b>Position</b>	Directeur des Ressources Humaines par Intérim
<b>Date</b>	1 <sup>er</sup> février 2016 au 15 mai 2016
<b>Position</b>	Directeur de la Communication par Intérim
<b>Date</b>	Mars 2016 à février 2018
<b>Position</b>	Administrateur au LBTP représentant LafargeHolcim Côte d'Ivoire
<b>Entreprise</b>	LafargeHolcim Côte d'Ivoire
<b>Lieu</b>	Abidjan
<b>Principales réalisations</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Recrutement et création du Département Marketing : rédaction et mise en place du Plan Marketing.</li> <li>• Création d'un laboratoire destiné aux applications « ciment » et création d'une nouvelle gamme de produits.</li> <li>• Développement de la franchise (de 0.5% en janvier 2016 à 40% des ventes en février 2018)</li> <li>• Développement d'un concept pour constituer une niche de produits à travers la construction de logements.</li> <li>• Prospection pour utilisation de matériaux locaux</li> <li>• Élaboration de l'offre technique à l'attention de SNEDAI destinée à sécuriser un contrat des Cendres Volantes pour LafargedHolcim Côte d'Ivoire.</li> </ul>

<b>Date</b>	Mars 2015 à décembre 2015
<b>Position</b>	Coach en Excellence Commerciale
<b>Entreprise</b>	Holcim Afrique et Moyen Orient
<b>Lieu</b>	Paris
<b>Principales réalisations</b>	<b>En quelques mois :</b> Création de la méthode de coaching à l'attention des dirigeants commerciaux et de leurs équipes pour pérenniser l'utilisation de l'outil SD et pour faire progresser les équipes. Après quelques mois, plusieurs actions ont été mises en œuvre dans 8 pays pour améliorer les performances.

<b>Date</b>	Février 2007 à février 2015
<b>Position</b>	Directeur Commercial & Marketing
<b>Entreprise</b>	National CementFactory (NCF)
<b>Lieu</b>	Abu Dhabi (Émirats Arabes Unis)
<b>Principales réalisations</b>	<b>Création entreprise :</b> embauche du personnel, formation, rédaction et mise en place des procédures basées sur l'Excellence Commerciale ; constitution d'une part de marché significative avec des prix au-dessus de ceux du marché ; positionnement de NCF en tant que la référence du marché grâce à son service et à son innovation (fournisseur des 2 premières centrales nucléaires des EAU, du Musée de Louvre Abu Dhabi, ...)

<b>Date</b>	Mi-2005 à janvier 2007
<b>Position</b>	En charge de missions auprès du PDG
<b>Entreprise</b>	Holcim Granulats France & Bénélux
<b>Lieu</b>	Paris (France)
<b>Principales réalisations</b>	Étude en faveur de l'utilisation des produits de recyclage et des granulats marins auprès de l'Association Européenne de production des granulats ; prospection de gisements en Tunisie ; co-auteur de deux ouvrages de recyclage avec la SIM ; participation à l'amélioration de la stratégie marketing du concept « Coastal Quarry » de Foster Yeoman Glensanda dans le cadre de leur intégration dans le Groupe Holcim.

<b>Date</b>	2001 -2005
<b>Position</b>	Directeur Holcim Granulats France Nord & Belgique
<b>Entreprise</b>	Holcim Granulats France & Bénélux
<b>Lieu</b>	Gaurain Ramecroix (Belgique)
<b>Principales réalisations</b>	Fusion des organisations France et Belgique, création des compétences multi-tâches, simplification des organisations, conduite de plusieurs programmes d'investissements et obtention des autorisations administratives pour augmenter les réserves et les capacités de production ; mise en place d'un programme pour la fermeture officielle des anciennes carrières...

---

<b>Date</b>	2000 -2005
<b>Position</b>	Co-Directeur
<b>Entreprise</b>	CBP (filiale Holcim & Cemex)
<b>Lieu</b>	LA FERE (France)

<b>Date</b>	2000 -2004
<b>Position</b>	Directeur Général
<b>Entreprise</b>	GDD (Filiale Holcim & Hanson)
<b>Lieu</b>	Dunkerque (France)
<b>Principales réalisations</b>	Conclusion de l'accord et fermeture de l'entreprise quand cela s'est avéré nécessaire

<b>Date</b>	2000 -2004
<b>Position</b>	Co-Directeur
<b>Entreprise</b>	UCC (Filiale Holcim & MECAROUTE)
<b>Lieu</b>	Nanterre (France)



---

<b>Date</b>	Octobre 2001 -2004
<b>Position</b>	Administrateur
<b>Entreprise</b>	LMET (Filiale Holcim & APPIA)
<b>Lieu</b>	Gaurain Ramecroix (Belgique)
<b>Principales réalisations</b>	Vente des parts de la société et sécurisation des volumes pour Holcim

<b>Date</b>	Octobre 2002 -2005
<b>Position</b>	Co-Directeur
<b>Entreprise</b>	UMN (Filiale Holcim & STB)
<b>Lieu</b>	Lille (France)

<b>Date</b>	Octobre 2002 -2005
<b>Position</b>	Administrateur
<b>Entreprise</b>	Recyhoc (Société de recyclage Mixte État et Public)
<b>Lieu</b>	Gaurain Ramecroix (Belgique)

<b>Date</b>	Octobre 2002 -2005
<b>Position</b>	Administrateur
<b>Entreprise</b>	SCT (Filiale Holcim & Italcementi)
<b>Lieu</b>	Gaurain Ramecroix (Belgique)
<b>Principales réalisations</b>	Maintien de l'équilibre entre les partenaires

<b>Date</b>	Octobre 2000 -2002
<b>Position</b>	Administrateur
<b>Entreprise</b>	SORMAT (Filiale Holcim & SCREG)
<b>Lieu</b>	Plessis Belleville (France)
<b>Principales réalisations</b>	Arrêt de l'activité

<b>Date</b>	Octobre 1999 -2001
<b>Position</b>	Directeur ORSA GRANULATS Ile de France
<b>Entreprise</b>	ORSA GRANULATS
<b>Lieu</b>	Pantin (France)
<b>Principales réalisations</b>	Simplification des organisations, mises en conformité légales et administratives de nombreux postes, obtention de nouvelles autorisations

---

## PARCOURS PROFESSIONNEL CHEZ EUROVIA GROUP

<b>Date</b>	Octobre 1991 -1999
<b>Position</b>	Chef d'Agence
<b>Date</b>	Octobre 1986 -1991
<b>Position</b>	Chef de Secteur
<b>Date</b>	Octobre 1983 -1986
<b>Position</b>	Ingénieur
<b>Entreprise</b>	VIAFRANCE (Eurovia)
<b>Lieu</b>	Bois d'Arcy (France)
<b>Principales réalisations</b>	Adaptation des organisations à l'évolution du Groupe, du marché et de la concurrence, Embauche et formations d'ingénieurs pour assurer le développement et la succession au sein du Groupe. Innovation dans les produits, services et méthodes Acteur Principal dans le cadre de la construction de plusieurs Mégaprojets Implication et prise de responsabilités dans toutes les organisations professionnelles (FTP, SPRIR, IDF Chambre de Commerce, ...)

## FORMATIONS

<b>Date</b>	Du 16/11/2020 au 17/05/2021
<b>Objet (Organisme)</b>	Créer, Gérer et développer votre centre de formation (NINJA MARKETING)

<b>Date</b>	Août 2020
<b>Objet (Organisme)</b>	Création de site Internet WordPress (L'école Française)

<b>Date</b>	Octobre 2017
<b>Objet (Organisme)</b>	Académie Commerciale de LafargeHolcim (HEC/Paris)

<b>Date</b>	Juillet 2017
<b>Objet (Organisme)</b>	Praticien en Thérapie d'Hypnose (Institut Français d'Hypnose Humaniste & Ericksonienne à Paris). En complément au coaching.

<b>Date</b>	2015
<b>Objet (Organisme)</b>	Certificat de "Brain-based Coaching" (NeuroLeadership Institute, UK)

<b>Date</b>	2012
<b>Objet (Organisme)</b>	Formation aux Applications Ciment (HGRS, Qatar)

---

<b>Date</b>	2009
<b>Objet (Organisme)</b>	Séminaire “Holcim Leadership” (IMD - Genève)

<b>Date</b>	2008
<b>Objet (Organisme)</b>	Management Seminar (Université de St - Gallen à Rüschtikon, Zurich (Suisse))

<b>Date</b>	2007
<b>Objet (Organisme)</b>	Formation aux Applications Ciment (HGRS, Holderbank) Formation « personnalisée » Ciment (équipe technique Holcim France Bénélux)

<b>Date</b>	2004
<b>Objet (Organisme)</b>	Management Seminar (Université de St - Gallen à Rüschtikon, Zurich (Suisse))

<b>Date</b>	2000
<b>Objet (Organisme)</b>	Certificat d’Expertise & d’Arbitrage (Institut Français d’Expertise à Paris)